



## Karriereplan FOElite GmbH & Co. KG

Anhang Provisionsschlüssel/Karriereplan (vom 05.03.2025)

### Karriereplan der FOElite GmbH & Co. KG (Produktpartner Finanzprofi AG)

KS = Karrierestufe, IHK = abgeschlossene IHK-Ausbildung (Pegasus Ausbildung zum Versicherungsvermittler nach §34d GewO)

#### Vertriebler

<b>KS 2: Vertriebsassistent</b>	<b>Start Lizenz Vertrieb</b>
<b>KS 3: Business Partner</b>	<b>2.500EH</b>

#### Closer während der Ausbildung

<b>KS 3: Business Partner</b>	<b>Start Lizenz Closer</b>
<b>KS 4: Junior Repräsentant</b>	<b>3.000EH</b>
<b>KS 5: Senior Repräsentant</b>	<b>6.000EH</b>
<b>KS 6: Junior Berater</b>	<b>10.000EH</b>

#### Closer nach der Ausbildung

<b>KS 6: Junior Berater</b>	<b>IHK</b>
<b>KS 7: Senior Berater</b>	<b>IHK über 10.000EH in der Ausbildung oder bei den ersten 10.000EH</b>

<b>KS 9: Teamleiter</b>	<b>IHK 10.000EH</b>
<b>KS 11: Kanzleileiter</b>	<b>IHK 20.000EH</b>
<b>KS 12: Direktionsbeauftragter</b>	<b>IHK 30.000EH</b>

<b>KS 13: Direktionsleiter</b>	<b>IHK 45.000EH</b>
<b>KS 14: Direktor</b>	<b>IHK 90.000EH</b>
<b>KS 15: Vertriebsdirektor</b>	<b>IHK 180.000EH</b>

(ab KS 9 werden die Einheiten, die für die Wertung sprechen auf 0 zurückgesetzt)



## Karrierestationen der FOElite GmbH & Co. KG (Produktpartner SKP Consulting GmbH & Co. KG)

### Vertriebler:

**KS 0,5: Tippgeber**

**Start Lizenz Vertrieb**

### Closer:

**KS 2: Businessassistent**

**Start Lizenz Closer**

**KS 2,5: Elite Partner**

**5.000 EH in 2 aufeinander folgenden Quartalen**

**KS 4: Junior Sales Manager**

**6.500 EH in 2 aufeinander folgenden Quartalen**

## Karrierestationen der FOElite GmbH & Co. KG

**KS 1: Elite Sales Tippgeber**

**Start Lizenz Vertrieb**

**KS 2: Elite Sales Assistant**

**50.000 EH**

**KS 3: Elite Sales Partner**

**Start Lizenz Closer**

**KS 4: Elite Sales Manager**

**250.000 EH**

**KS 6: Elite Sales Direktor**

**1.000.000 EH**

### Erläuterungen:

#### Produktpartner Finanzprofi AG

- Beförderung innerhalb des Karriereplans ab KS 1 bis KS 2:*
  - Zum Erreichen der nächsten Karrierestufe sind 2500 EH netto abgerechnet als Wertung zu betrachten.
- Beförderung innerhalb des Karriereplans ab KS 3 bis KS 6 während der IHK-Ausbildung:*
  - Zum Erreichen der nächsten Karrierestufen sind die jeweils oben angegebenen EH netto als Wertung zu betrachten. Unterstellte EH netto etwaiger Partner sind jeweils anzurechnen.
  - Voraussetzung für KS 6 sind 10.000EH netto.
- Beförderung innerhalb des Karriereplans ab KS 6 bis KS 15 nach bestandener IHK-Ausbildung:*
  - Wenn in der Ausbildung eine Nettoproduktion von mindestens 10.000EH erreicht wurde, steigt man nach erfolgreicher IHK-Ausbildung in KS 7 auf. Sollte man in der Ausbildung eine Nettoproduktion von unter 10.000EH haben wird man durch erfolgreiches Absolvieren der Ausbildung in KS 6 gesetzt.
  - Grundsätzlich wird man beim Erreichen der KS 7 auf 0 EH zurückgesetzt und fängt ab diesem Zeitpunkt von neu an. Sollte man in der Ausbildung mehr als 10.000EH Nettoproduktion erreichen, wird die Differenz für nach der Ausbildung selbstverständlich angerechnet.
- Weitere Voraussetzungen für die Beförderung innerhalb dieses Karriereplans ist, dass der Vertragspartner im Zeitraum von zwölf Monaten vor der Beförderung eine Stornoquote von weniger als 15% erreicht hat. Die Stornoquote wird ermittelt aus dem Verhältnis der stornierten Einheiten und der abgerechneten Einheiten aus der Vermittlung von Leben-